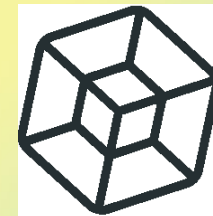


Beratung im Gewerbegebiet:

Mit digitalen Tools auf das nächste Level

Mai, 2022

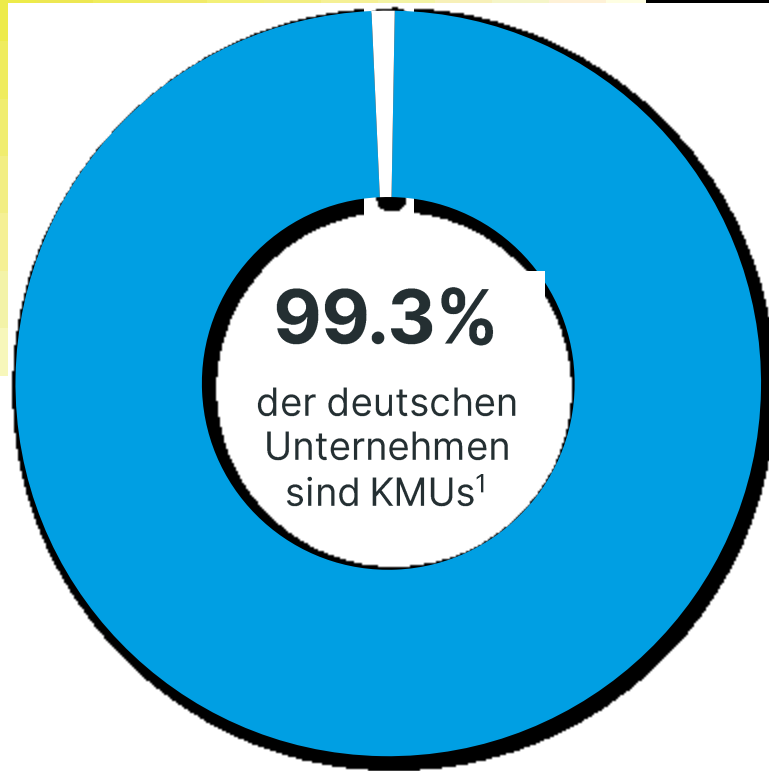


**THINK
SURANCE®**



**Schöpfen Sie eigentlich schon das
volle Potenzial des
Gewerbemarktes aus?**

Dass der Gewerbemarkt enormes Kundenpotenzial bietet ist kein Geheimnis mehr...

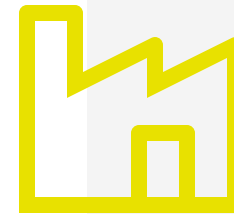
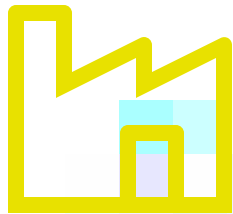
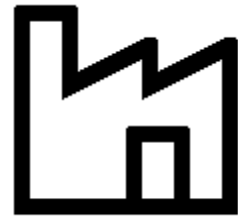
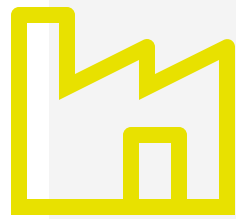


- > In absoluten Zahlen: **3,5 Millionen**
- > Für die 200.000 Vermittler bedeutet das im Schnitt **17,5 KMUs pro Vermittler**
- > Tendenz steigend: **580.000 Neugründungen** allein in 2021²

¹ Institut für Mittelstandsforschung Bonn, 2021

² Statista 2022

...aber schon gewusst, dass auch bestehende
Gewerbekunden großes Vertriebspotenzial
bieten?



Mehr als **50 Prozent der Kleinbetriebe sind unterversichert**. Das führt zu einem
ungenutzten **Prämienvolumen von 2 Milliarden²** durch Unterversicherung

¹ Versicherer- und Finanzdienstleisterverein Kubi, FH Dortmund

² McKinsey: Gewerbeversicherungen – die große Chance, 2021

**Das Gewerbepotenzial vollständig
auszuschöpfen, ist aber auch mit
Herausforderungen verbunden...**

Der durchschnittliche Gewerbekunde ist...

...38 Jahre alt

...digital-affin

...und besser informiert als je zuvor

Neue Produkte & Risikosituationen erschweren zusätzlich Einschätzung & Eindeckung von Risiken



Neue Betriebsarten

Vlogger

Digitale Nomaden

KI-Spezialisten

Neue Risiken



Selbst Gewerbeprofis können nicht Experte auf jedem Gebiet sein!

Digitale Plattformen helfen Ihnen Ihr volles Potenzial auszuschöpfen und...



die Komplexität des
Gewerbemarktes
**besser zu
erschließen.**



Versicherungen
effizienter zu
vermitteln.



Kundenansprüche
nach **mehr**
Transparenz und
vollumfänglichen
Schutz zu erfüllen.

**So hilft Ihnen die Thinksurance
Gewerbeplattform schon heute
das Marktpotenzial voll
auszuschöpfen**

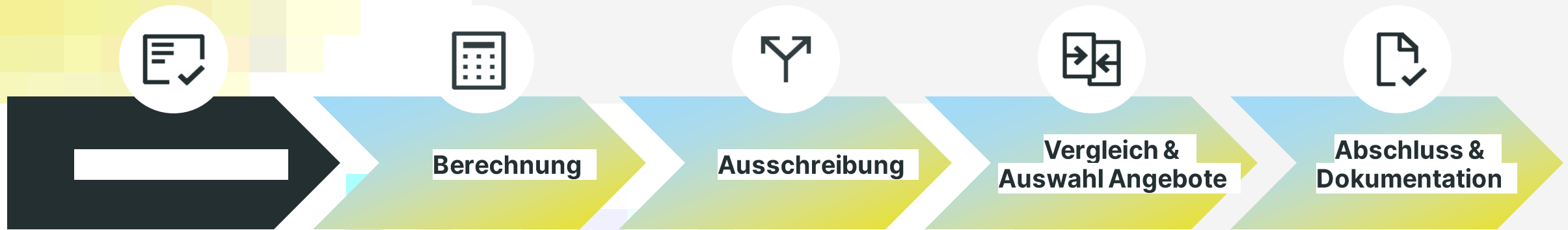
**Der Vertriebsprozess im Gewerbegebiet ist heute
extrem komplex und zeitaufwendig**



**Σ Ø 24 Std. Pro
Kunde**

ohne digitale Hilfsmittel

Die Thinksurance Gewerbeplattform unterstützt entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses



Eins steht fest: Risiken und ihre Analyse werden zunehmend komplexer!



Quelle: Deutsche Fotothek

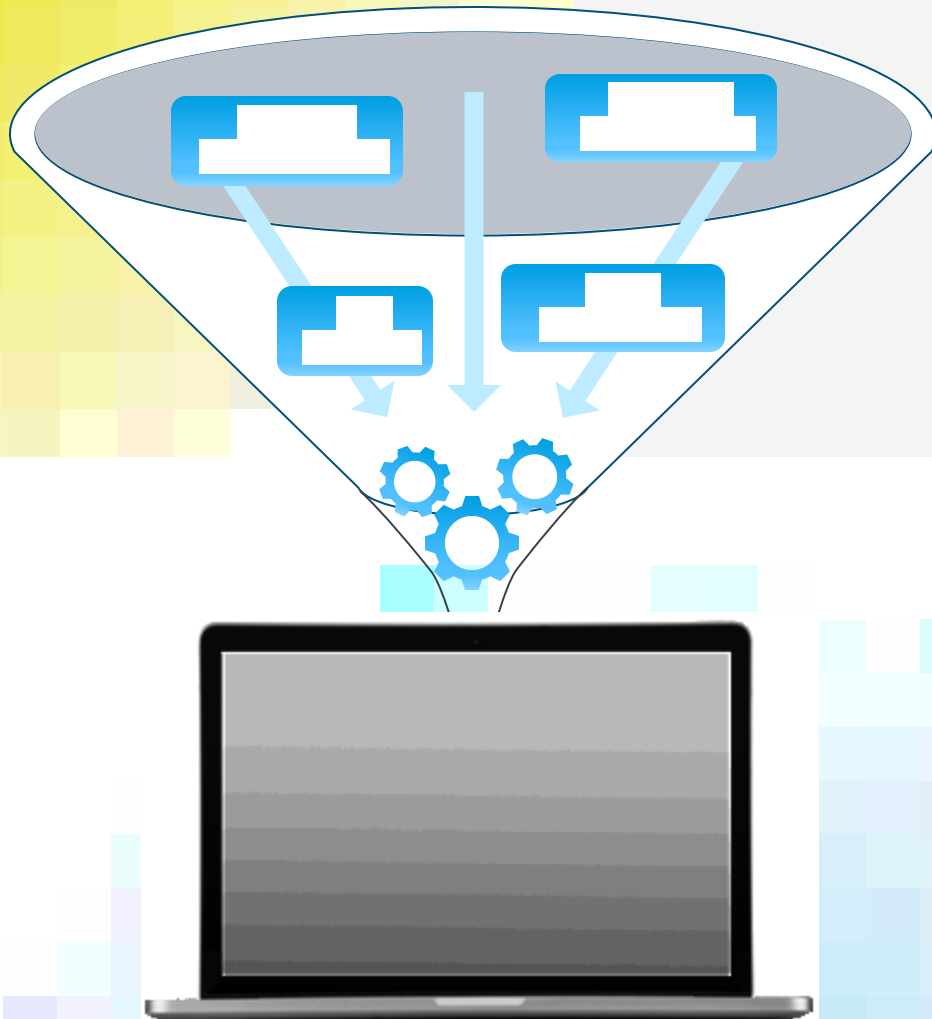
Früher

vs.



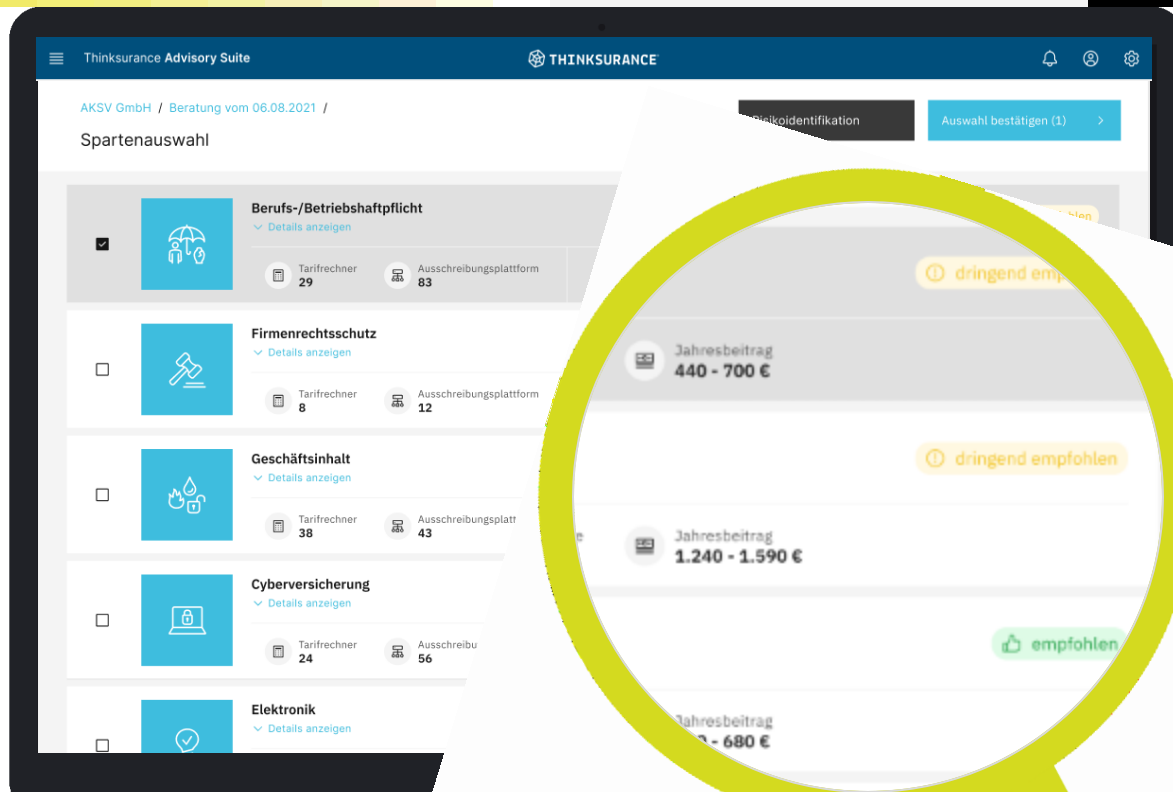
Heute

Digitale und dynamische Risikoerfassung ermöglicht eine schnellere und vollständige Risikoanalyse



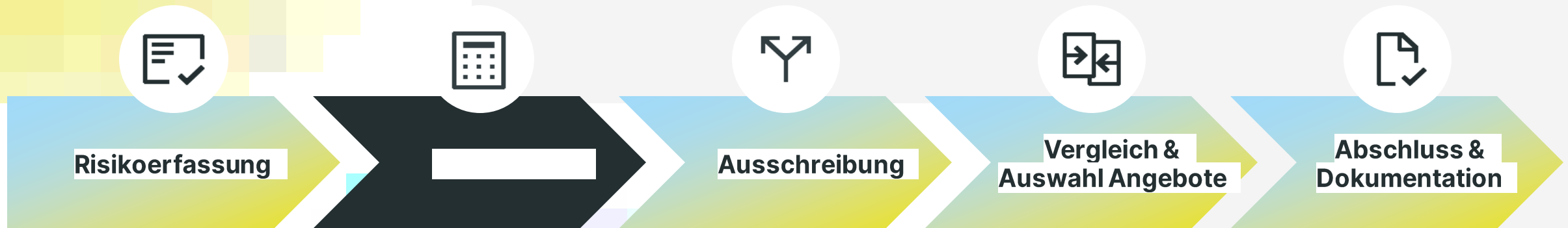
- > Vollständige Abdeckung aller Branchen auf einer Plattform
- > Dynamische Erfassung von Risikodaten nach Beruf und Produkt
- > Hilfestellung entlang des Prozesses
- > Minimierung von Rückfragen bei ausschreibepflichtigen Risiken

Datengestützte Empfehlungen identifizieren Cross-Selling Potenziale automatisch



Cross-Selling: Dank automatisch generierter Empfehlungen **weitere Bedarfe identifizieren** und gezielt im Beratungsgespräch ansprechen

Die Thinksurance Gewerbeplattform unterstützt entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses



Zeitaufwendige Anfragen ohne Erfolgsgarantie



> Recherche nach passenden Versicherern

> Erste Berechnung Versicherer A

> Erste Berechnung Versicherer B

> Erste Berechnung Versicherer C

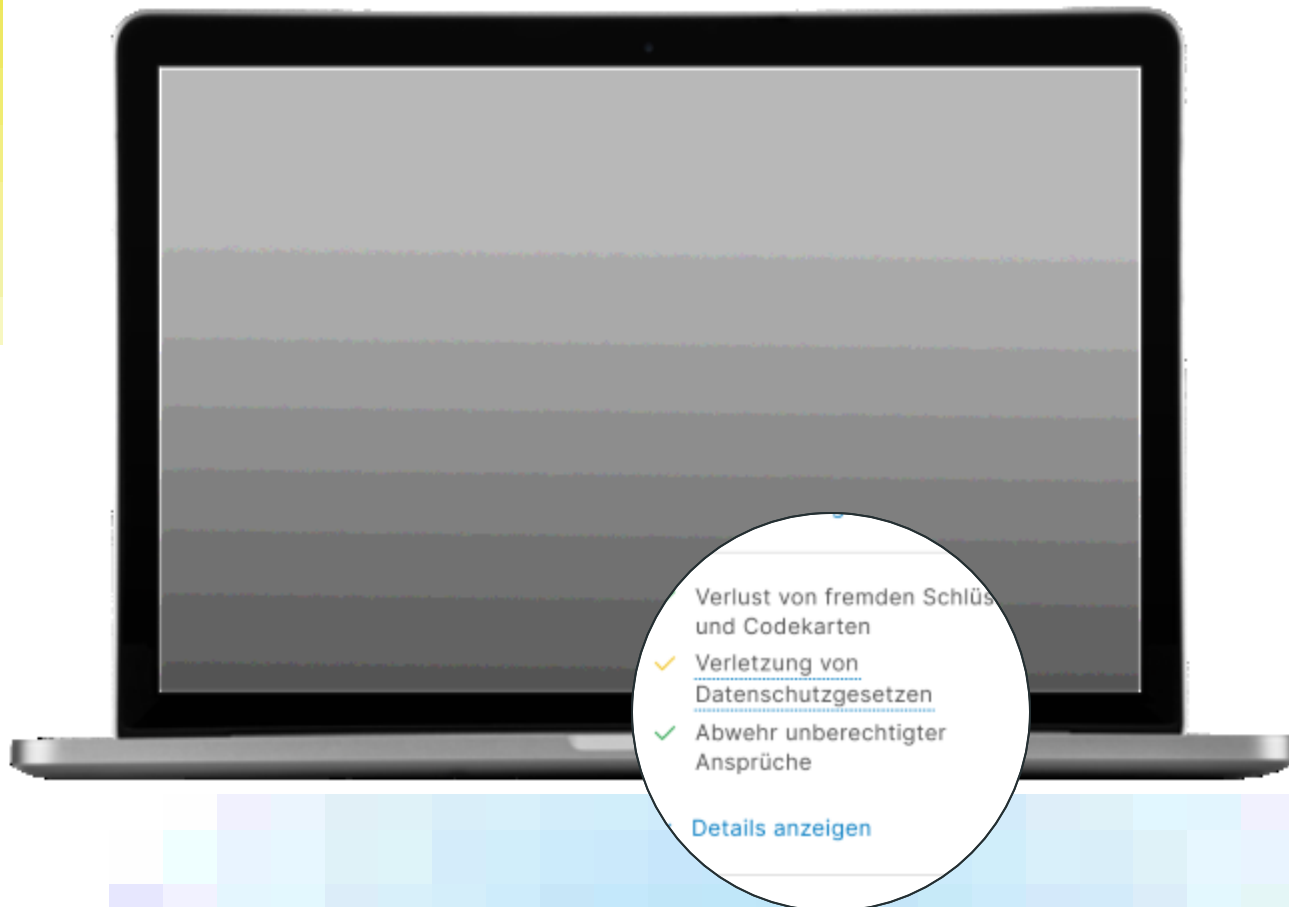
> Erstellung Angebotsdokument
Versicherer A

> Erstellung Angebotsdokument
Versicherer B

> Erstellung Angebotsdokument
Versicherer C



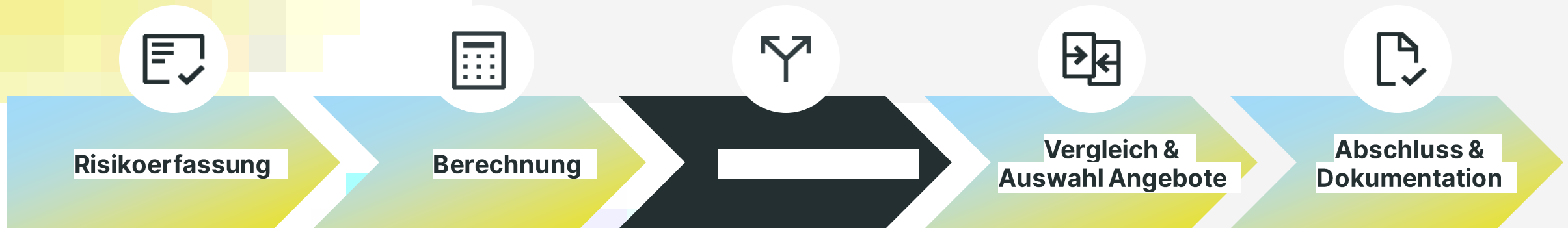
Umfangreicher Marktüberblick per Knopfdruck



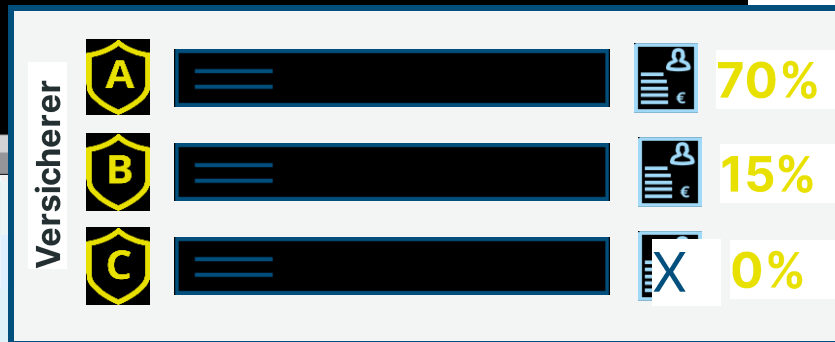
Mit nur wenigen Mausklicks...

- > ...**hunderte Tarife** für Ihren Kunden
- > ...Versicherungssumme, Selbstbehalt, Jahresbeitrag und **Tarifhighlights auf einen Blick** einsehen
- > ...**detaillierte Merkmale** von bis zu drei Tarifen gegenüberstellen
- > ...den optimalen Versicherungsschutz in **wenigen Minuten** finden

Die Thinksurance Gewerbeplattform unterstützt entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses



Digitale Ausschreibungsplattform ermöglicht auch komplexe Risiken schnell einzudecken



> **Medienbruchfreie Bearbeitung** durch direkte Weiterleitung auf die Ausschreibungsplattform

> **Höhere Erfolgsquote** bei Ausschreibungen dank KI gestützter Empfehlung von Versicherern

> **Weniger Rückfragen** durch den Versicherer dank vollständiger Übertragung der Risikodaten

> **Geringere Fehlerquote** bei Tarifierungen dank vollständiger Risikoprofile

Serviceversprechen für schnelle Bearbeitung von Ausschreibungen

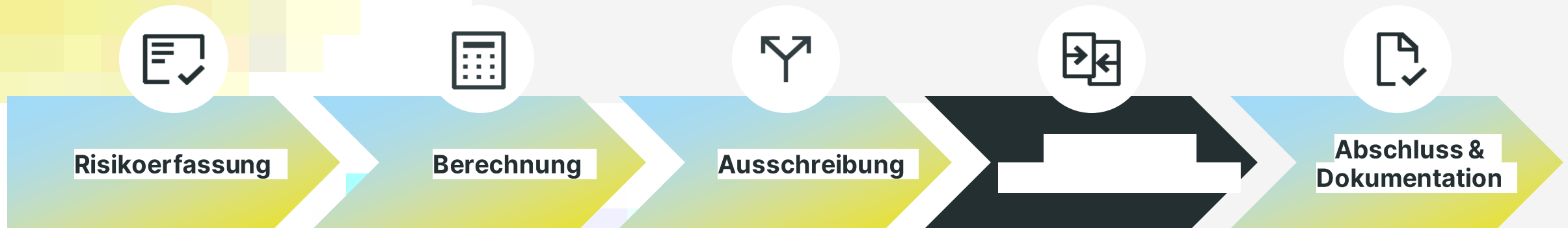


➤ Vermittler erhalten **65 Prozent** der Angebote oder Absagen innerhalb von **24 h**

➤ Vermittler erhalten **80 Prozent** der Angebote oder Absagen innerhalb von **48 h**



Die Thinksurance Gewerbeplattform unterstützt entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses



Wer kennt das nicht...

	QUESTION 1	QUESTION 2	QUESTION 3	QUESTION 4
QUESTION 1				
QUESTION 2				
QUESTION 3				
QUESTION 4				
QUESTION 5				
QUESTION 6				
QUESTION 7				
QUESTION 8				
QUESTION 9				
QUESTION 10				
QUESTION 11				
QUESTION 12				
QUESTION 13				
QUESTION 14				
QUESTION 15				
QUESTION 16				
QUESTION 17				
QUESTION 18				
QUESTION 19				
QUESTION 20				
QUESTION 21				
QUESTION 22				
QUESTION 23				
QUESTION 24				
QUESTION 25				
QUESTION 26				
QUESTION 27				
QUESTION 28				
QUESTION 29				
QUESTION 30				
QUESTION 31				
QUESTION 32				
QUESTION 33				
QUESTION 34				
QUESTION 35				
QUESTION 36				
QUESTION 37				
QUESTION 38				
QUESTION 39				
QUESTION 40				
QUESTION 41				
QUESTION 42				
QUESTION 43				
QUESTION 44				
QUESTION 45				
QUESTION 46				
QUESTION 47				
QUESTION 48				
QUESTION 49				
QUESTION 50				
QUESTION 51				
QUESTION 52				
QUESTION 53				
QUESTION 54				
QUESTION 55				
QUESTION 56				
QUESTION 57				
QUESTION 58				
QUESTION 59				
QUESTION 60				
QUESTION 61				
QUESTION 62				
QUESTION 63				
QUESTION 64				
QUESTION 65				
QUESTION 66				
QUESTION 67				
QUESTION 68				
QUESTION 69				
QUESTION 70				
QUESTION 71				
QUESTION 72				
QUESTION 73				
QUESTION 74				
QUESTION 75				
QUESTION 76				
QUESTION 77				
QUESTION 78				
QUESTION 79				
QUESTION 80				
QUESTION 81				
QUESTION 82				
QUESTION 83				
QUESTION 84				
QUESTION 85				
QUESTION 86				
QUESTION 87				
QUESTION 88				
QUESTION 89				
QUESTION 90				
QUESTION 91				
QUESTION 92				
QUESTION 93				
QUESTION 94				
QUESTION 95				
QUESTION 96				
QUESTION 97				
QUESTION 98				
QUESTION 99				
QUESTION 100				

[illegible]

Warum nicht nur die Berechnung, sondern auch den Vergleich digitalisieren



Detaillierter Vergleich aller relevanten Merkmale auf einen Blick

Der neue Vergleich von Rechner- und Ausschreibungsangeboten erlaubt eine noch transparentere Gegenüberstellung...



Ausschreibung

vs.



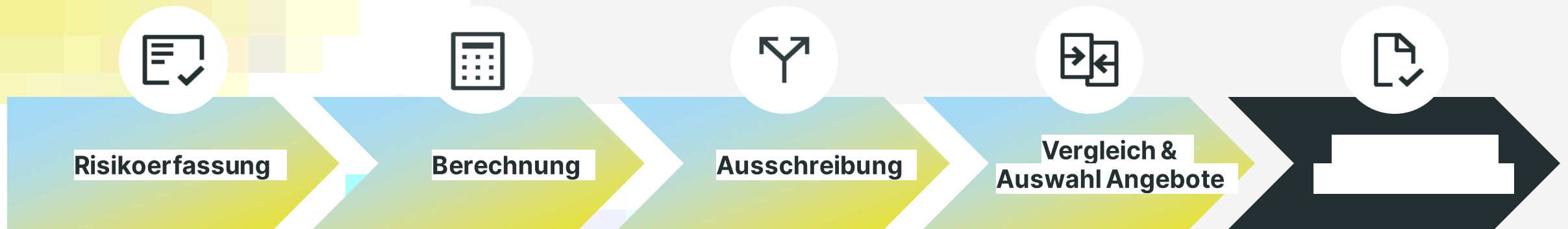
Rechner

> Berechnungsergebnisse werden bis zum Ablauf der Gültigkeitsdauer **im Vermittlerprofil gespeichert**

> **Rechner- und Ausschreibungsangebote** können einfach und schnell gegenübergestellt werden

> Ein umfangreicher und transparenter **Vergleich aller Angebote**

Digitale Lösungen können entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses unterstützen



Alles muss erstellt und dokumentiert werden...



Zum anderen
Stapel



Ins MVP



Mailpostfach

Mit der Thinksurance Plattform gelingt der Versicherungsantrag mit nur wenigen Klicks



➤ Vertragsabschluss mit **nur wenigen Klicks**

➤ **Automatisch generierte Dokumente** (z.B. IDD konformes Beratungsprotokoll, Angebotsunterlagen für den Kunden, Tarifwerke, etc.)

**Das erwartet Sie schon bald auf
der neuen Thinksurance
Gewerbeplattform**

Mit dem neuen Dashboard sehen Sie alle wichtigen Infos auf einen Blick!



- > Schneller und transparenter Überblick über Ihre Vorgänge
- > Einfache und intuitive Navigation der Plattform
- > Vorgänge können ab sofort direkt über das Dashboard ausgewählt und gestartet werden

Dank der neuen Mehrspartenberatung alle Versicherungen in einem Vorgang abschließen



> Mehrere Sparten gleichzeitig beraten

> Kundendaten müssen **nur einmal** angegeben werden

> Umfassender Versicherungsschutz für Ihren Kunden **mit nur wenigen Klicks**

Alle Daten gebündelt in der neuen digitalen Kundenakte



> Alle Beratungen & Basisinformationen von **gebündelt in der Kundenakte**

▣ **Beratungsprotokolle** werden **automatisch gespeichert** und können jederzeit eingesehen werden

▣ **Weniger administrativer Aufwand** für Sie!

**Und falls Sie doch einmal nicht weiterwissen,
unterstützt Sie unser neues Vertriebscenter mit
Spartenwissen und Vertriebsmaterialien**



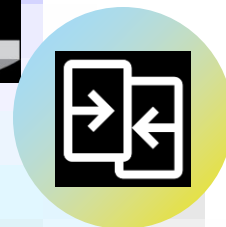
Hilfreiches Produktwissen

Hintergrundinformationen und Schadensbeispiele zu unterschiedlichen Sparten



Unterstützende Vertriebsmaterialien

Vorlagen für Kundenanschriften, One-Pager und Kundenpräsentationen



Umfassender Bedingungsvergleich

Volle Markttransparenz durch den Vergleich aller verfügbaren Tarife einer Sparte ohne Tarifierung

Jetzt wieder einmal zum Anfang zurück



Ihr Vorteil: Die Thinksurance Gewerbeplattform bietet eine Grundlage für mehr Erfolg im Gewerbegeschäft



Automatisierte & effiziente Prozesse



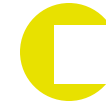
Reduktion des manuellen Aufwands



Mehr und schnellere Abschlüsse



Bessere Kundenberatung



Informiertere Entscheidungen



Haben Sie Fragen?

Danke!

Bleiben Sie in Kontakt.



SVEN SCHÖNFELD
Chief Sales Officer

+49 178 2445017
sven.schoenfeld@thinksurance.de



**THINK
SURANCE®**