Beratung im Gewerbegeschäft:

Mit digitalen Tools auf das nächste Level

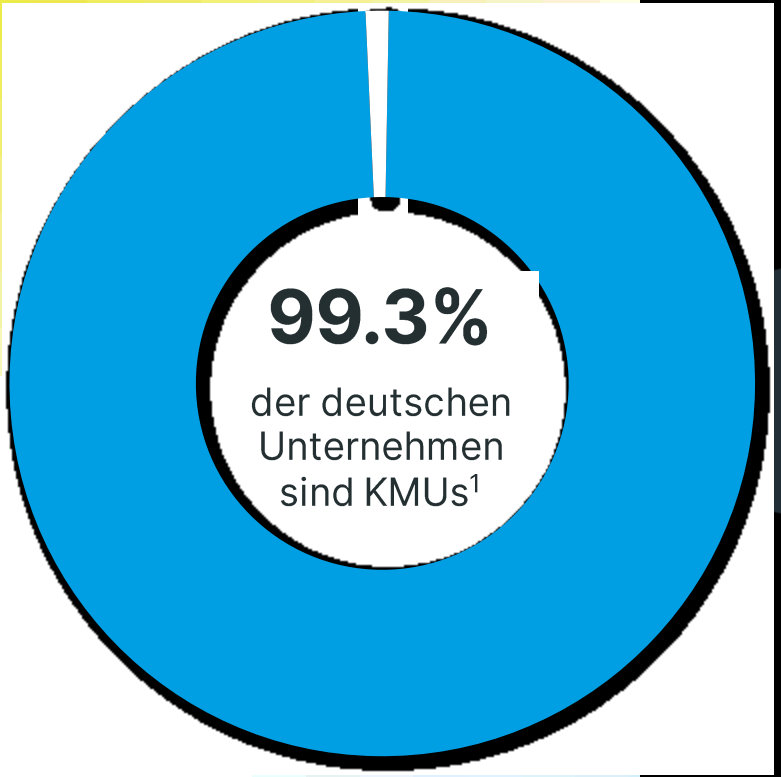
Mai,2022

THINK SURANCE®



Schöpfen Sie eigentlich schon das volle Potenzial des Gewerbemarktes aus?

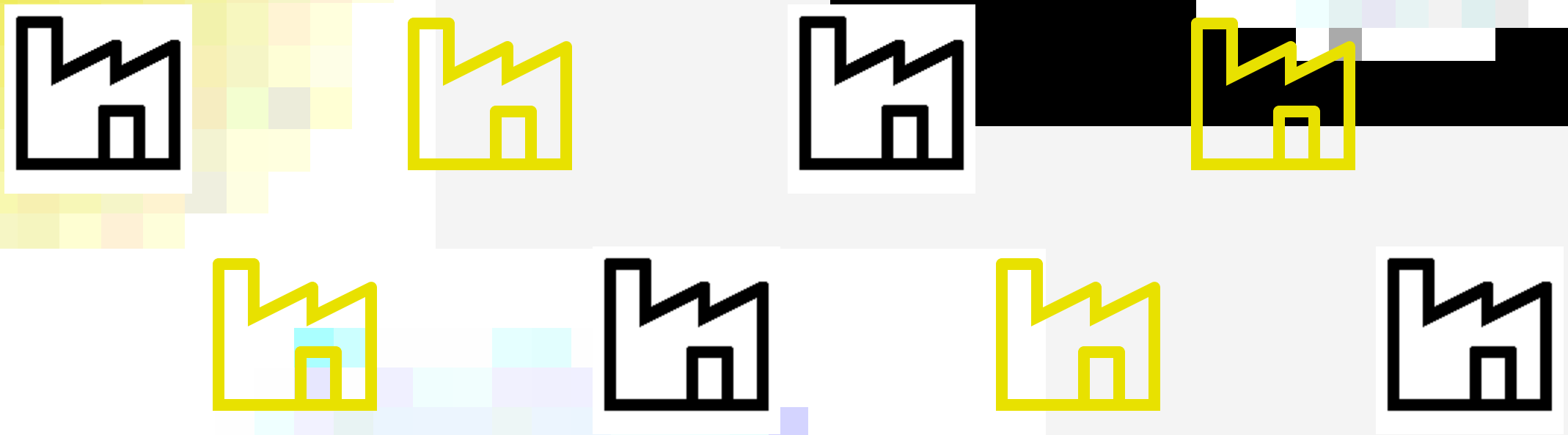
Dass der Gewerbemarkt enormes Kundenpotenzial bietet ist kein Geheimnis mehr...



- In absoluten Zahlen: **3,5 Millionen**
- Für die 200.000 Vermittler bedeutet das im Schnitt **17,5 KMUs pro Vermittler**
- Tendenz steigend: **580.000 Neugründungen** allein in 2021 [2]

1 Institut für Mittelstandsforschung Bonn, 2021
2 Statista 2022

...aber schon gewusst, dass auch bestehende Gewerbekunden großes Vertriebspotenzial bieten?

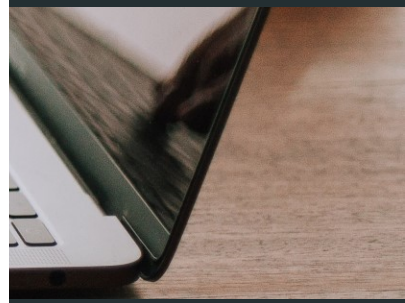


Mehr als **50 Prozent der Kleinbetriebe sind unterversichert**. Das führt zu einem ungenutzten **Prämienvolumen von 2 Milliarden**[2] durch Unterversicherung

1 Versicherer- und Finanzdienstleisterverein Kubi, FH Dortmund
2 McKinsey: Gewerbeversichrunngen – die große Chance, 2021

Das Gewerbepotenzial vollständig auszuschöpfen, ist aber auch mit Herausforderungen verbunden...





Der durchschnittliche Gewerbekunde ist...

...38 Jahre alt

...digital-affin

...und besser informiert als je zuvor

Neue Produkte & Risikosituationen erschweren zusätzlich Einschätzung & Eindeckung von Risiken

Neue Betriebsarten

Vlogger

Digitale Nomaden

KI-Spezialisten

Neue Risiken



Selbst Gewerbeprofis können nicht Experte auf jedem Gebiet sein!

Digitale Plattformen helfen Ihnen Ihr volles Potenzial auszuschöpfen und...

die Komplexität des Gewerbemarktes **besser zu erschließen.**

Versicherungen **effizienter** zu vermitteln.

Kundenansprüche nach **mehr Transparenz und vollumfänglichen Schutz** zu erfüllen.

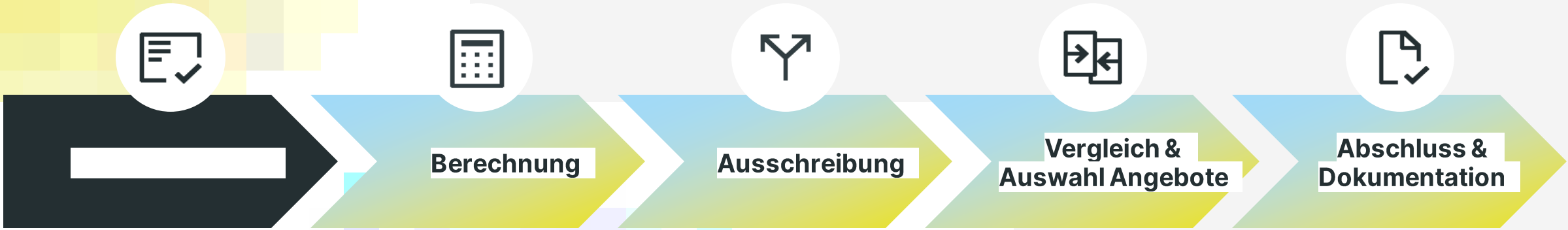
So hilft Ihnen die Thinksurance Gewerbeplattform schon heute das Marktpotenzial voll auszuschöpfen

Der Vertriebsprozess im Gewerbegeschäft ist heute extrem komplex und zeitaufwendig

Σ Ø 24 Std. Pro Kunde

ohne digitale Hilfsmittel

Die Thinksurance Gewerbeplattform unterstützt entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses



Eins steht fest: Risiken und ihre Analyse werden zunehmend komplexer!



Quelle: Deutsche Fotothek

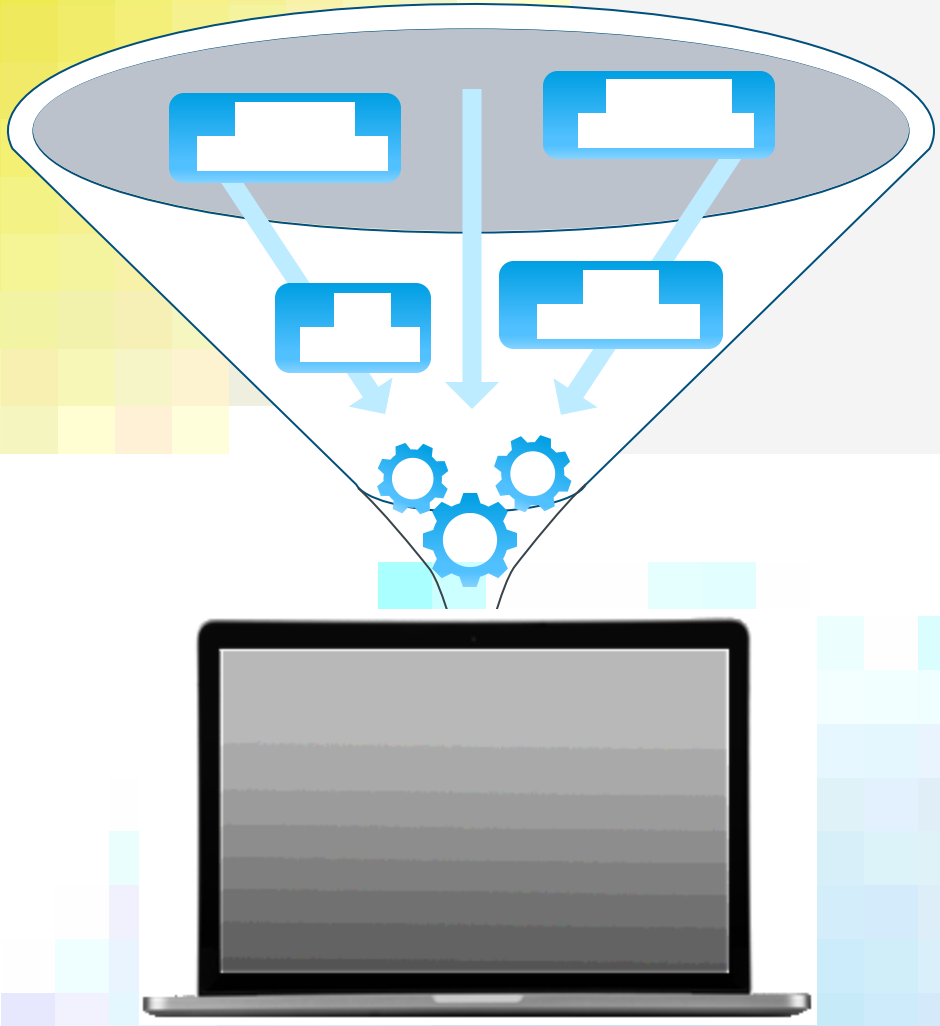
Früher

vs.



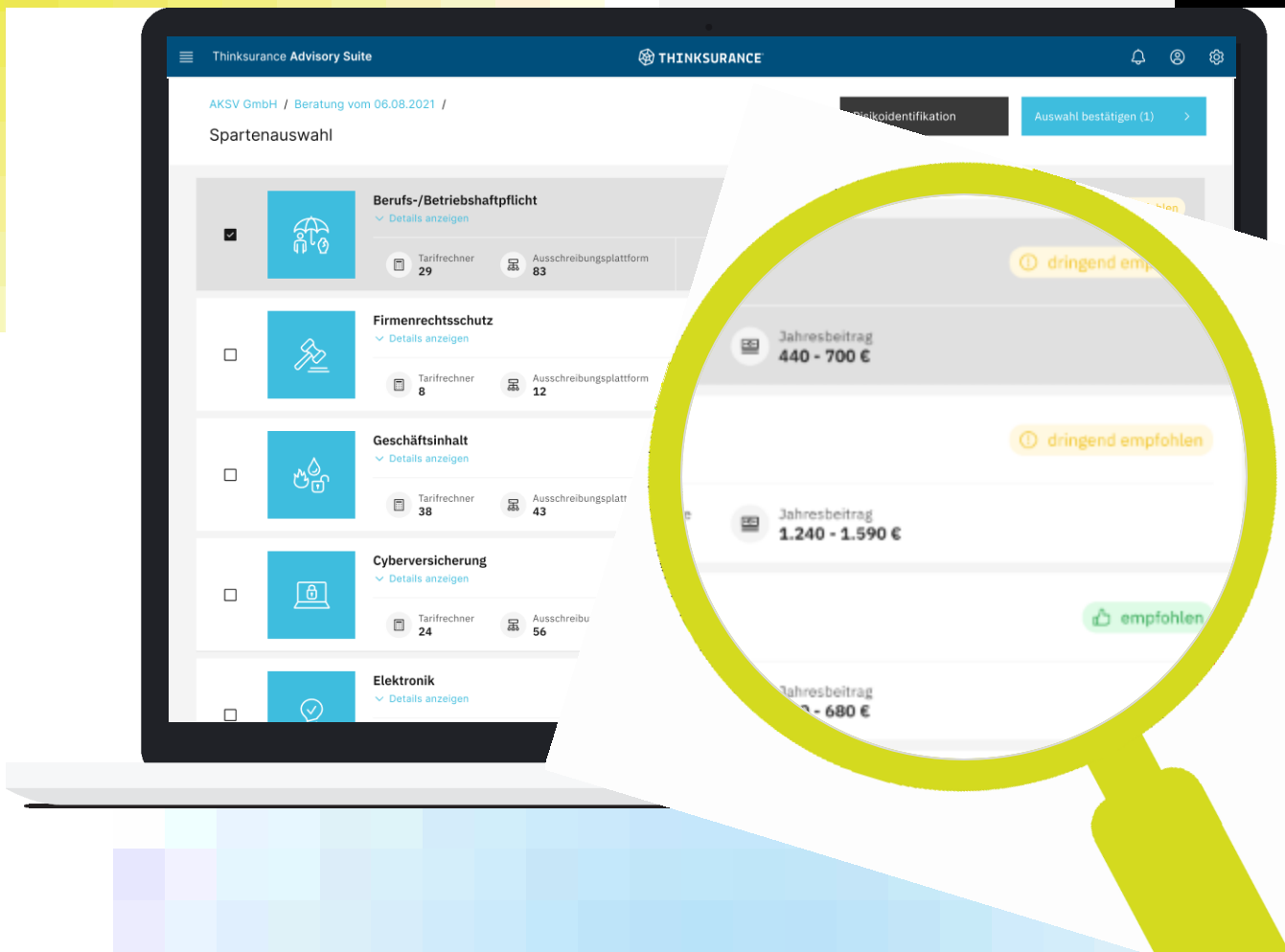
Heute

Digitale und dynamische Risikoerfassung ermöglicht eine schnellere und vollständige Risikoanalyse



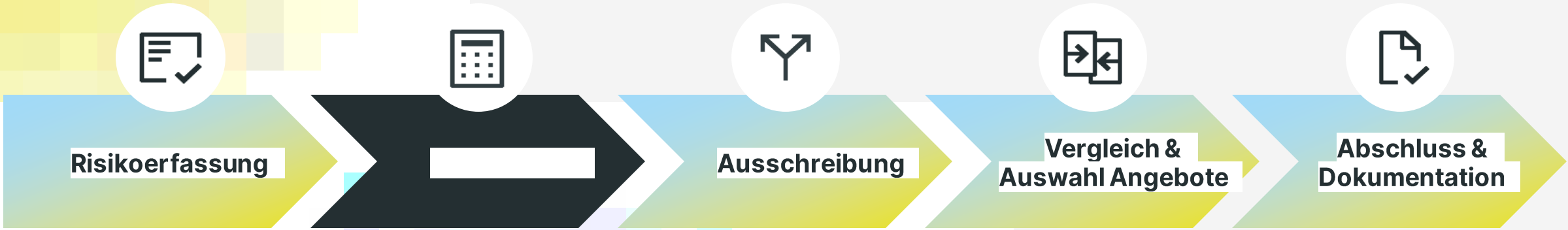
- Vollständige Abdeckung aller Branchen auf einer Plattform
- Dynamische Erfassung von Risikodaten nach Beruf und Produkt
- Hilfestellung entlang des Prozesses
- Minimierung von Rückfragen bei ausschreibepflichtigen Risiken

Datengestützte Empfehlungen identifizieren Cross-Selling Potenziale automatisch



Cross-Selling: Dank
matisch generierter
fehlungen **weitere Bedarfe**
ntifizieren und gezielt im
ratungsgespräch ansprechen

Die Thinksurance Gewerbeplattform unterstützt entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses



Zeitaufwendige Anfragen ohne Erfolgsgarantie

- Recherche nach passenden Versicherern
- Erste Berechnung Versicherer A
- Erste Berechnung Versicherer B
- Erste Berechnung Versicherer C
- Erstellung Angebotsdokument Versicherer A
- Erstellung Angebotsdokument Versicherer B
- Erstellung Angebotsdokument Versicherer C







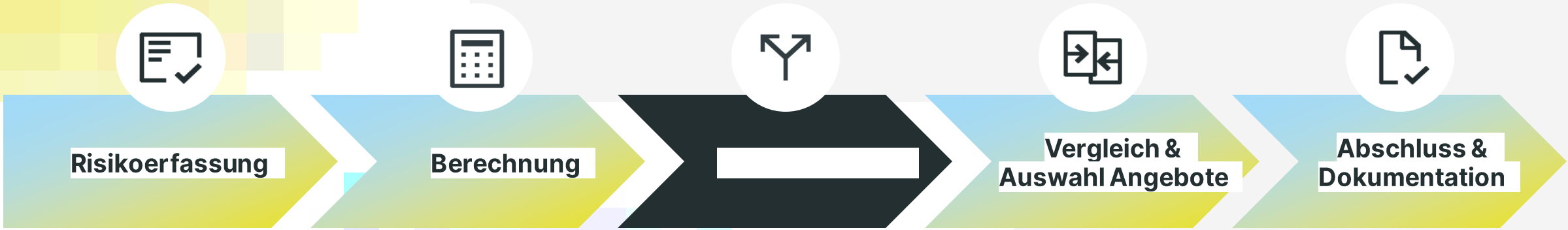
Umfangreicher Marktüberblick per Knopfdruck



Mit nur wenigen Mausklicks…

- …**hunderte Tarife** für Ihren Kunden
- …Versicherungssumme, Selbstbehalt, Jahresbeitrag und **Tarifhighlights auf einen Blick** einsehen
- …**detaillierte Merkmale** von bis zu drei Tarifen gegenüberstellen
- …den optimalen Versicherungsschutz in **wenigen Minuten** finden

Die Thinksurance Gewerbeplattform unterstützt entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses



Digitale Ausschreibungsplattform ermöglicht auch komplexe Risiken schnell einzudecken

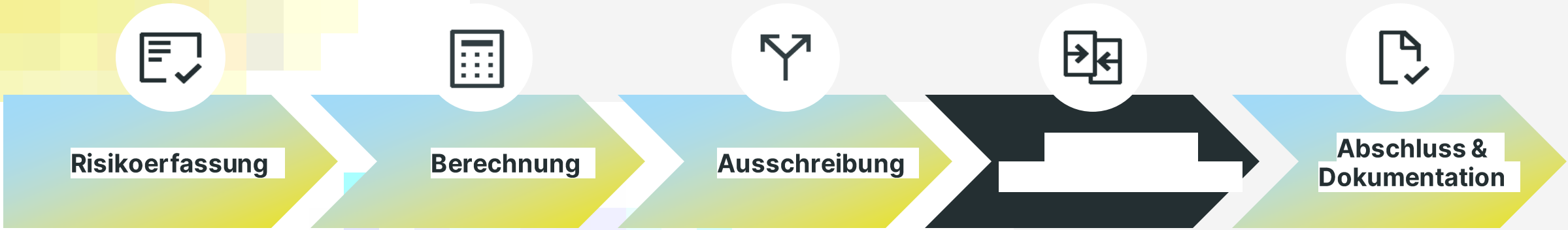


- **Medienbruchfreie Bearbeitung** durch direkte Weiterleitung auf die Ausschreibungsplattform
- **Höhere Erfolgsquote** bei Ausschreibungen dank KI gestützter Empfehlung von Versicherern
- **Weniger Rückfragen** durch den Versicherer dank vollständiger Übertragung der Risikodaten
- **Geringere Fehlerquote** bei Tarifierungen dank vollständiger Risikoprofile

Serviceversprechen für schnelle Bearbeitung von Ausschreibungen

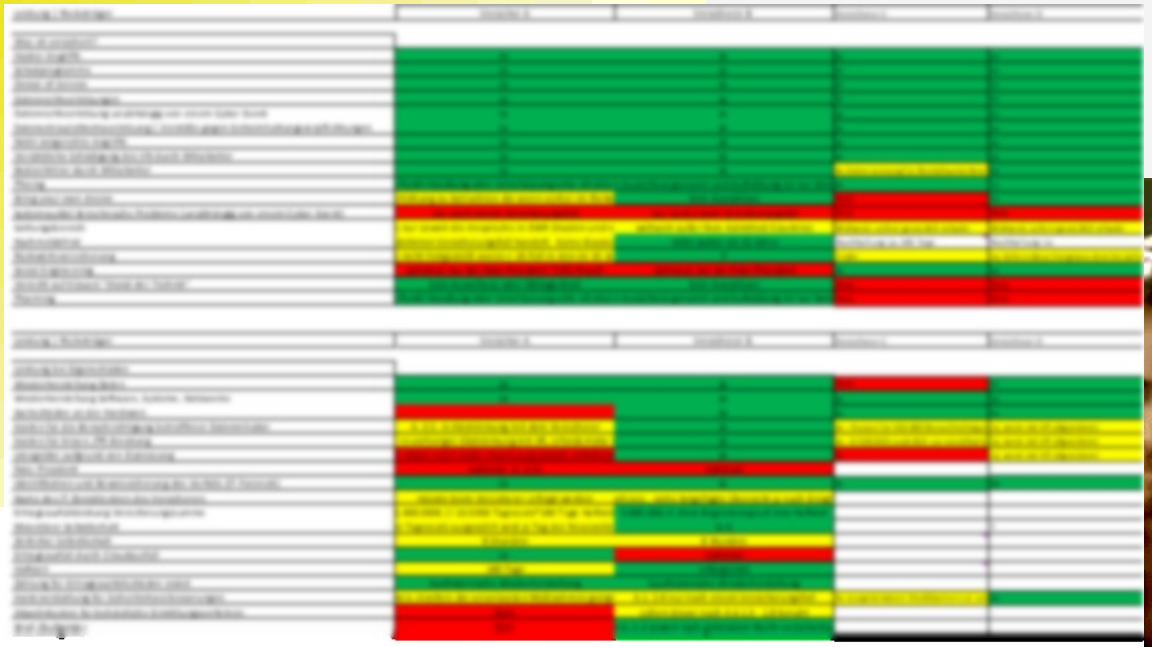
- Vermittler erhalten **65 Prozent** der Angebote oder Absagen innerhalb von **24 h**
- Vermittler erhalten **80 Prozent** der Angebote oder Absagen innerhalb von **48 h**

Die Thinksurance Gewerbeplattform unterstützt entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses



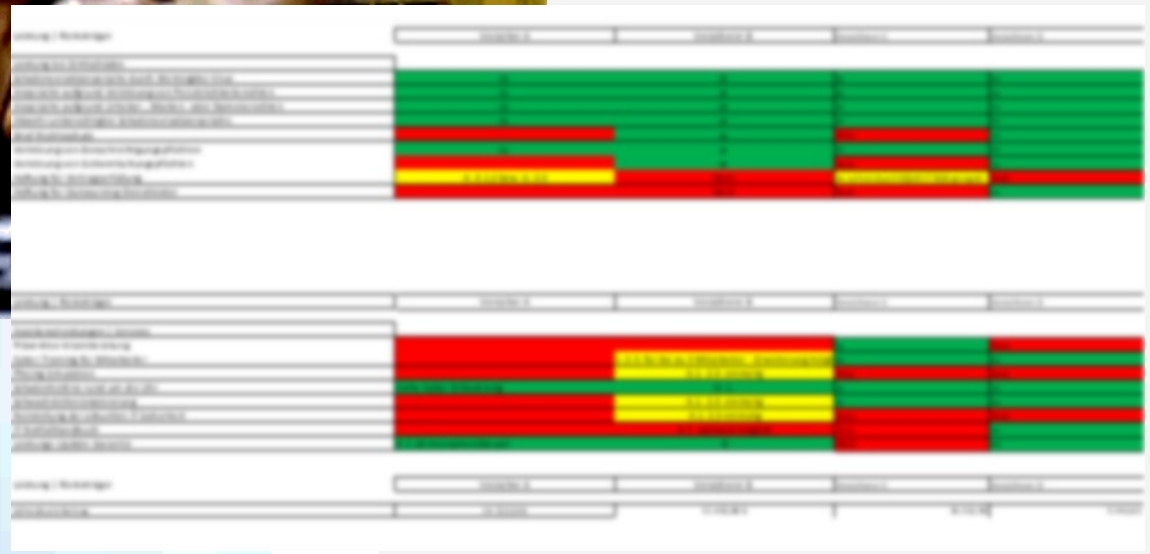
Wer kennt das nicht...



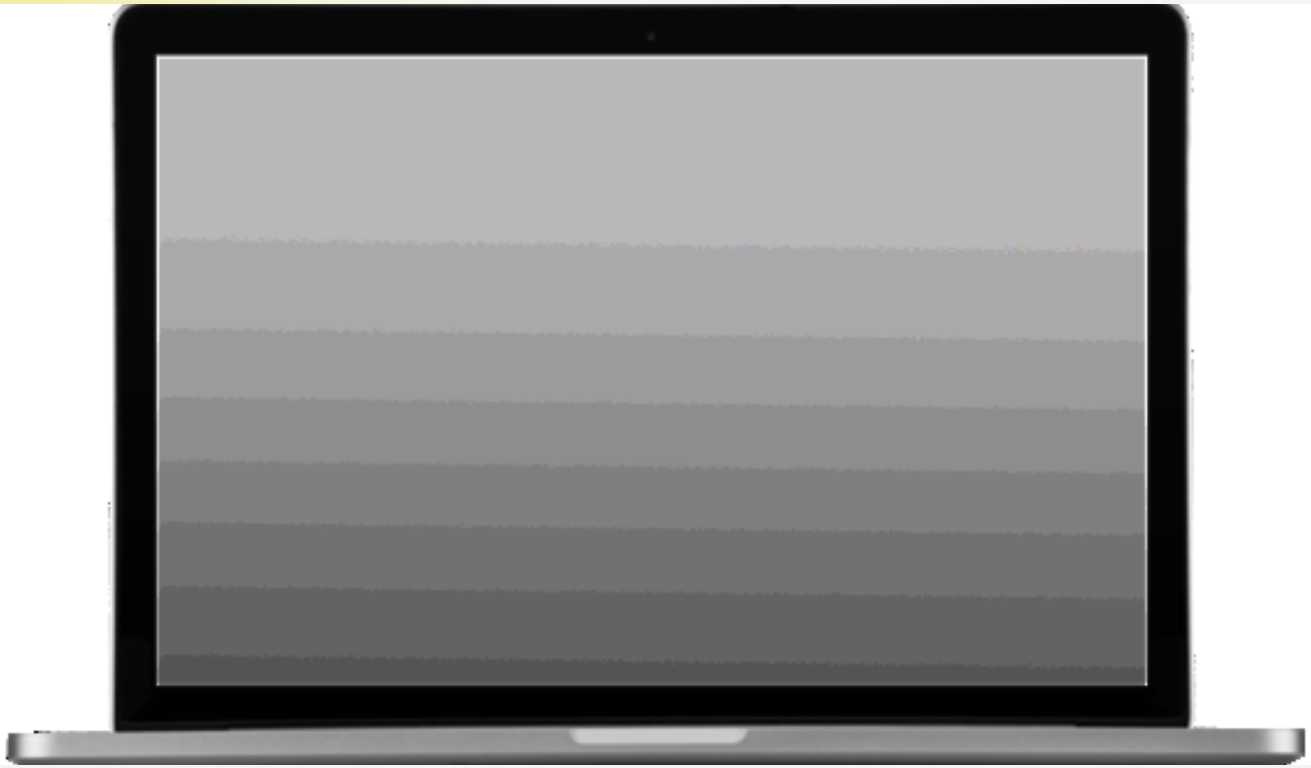






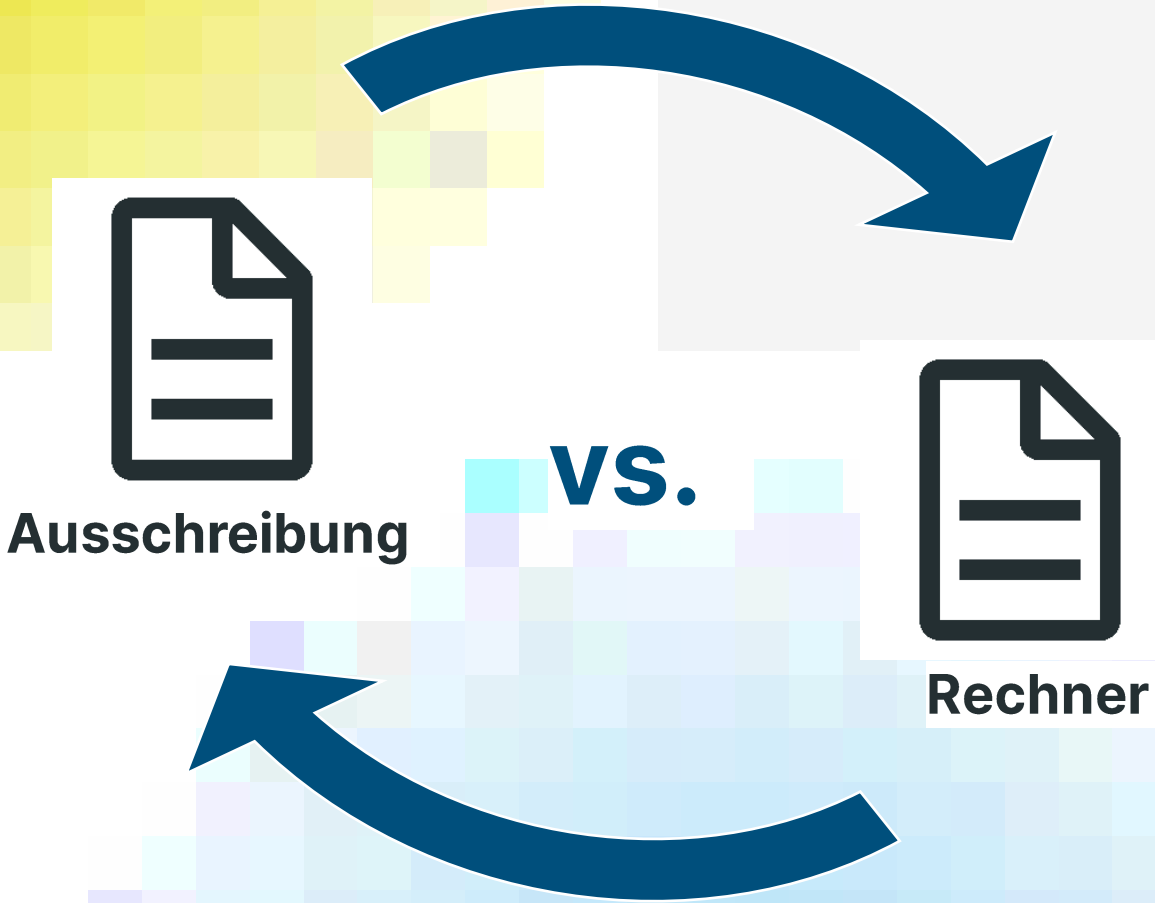


Warum nicht nur die Berechnung, sondern auch den Vergleich digitalisieren



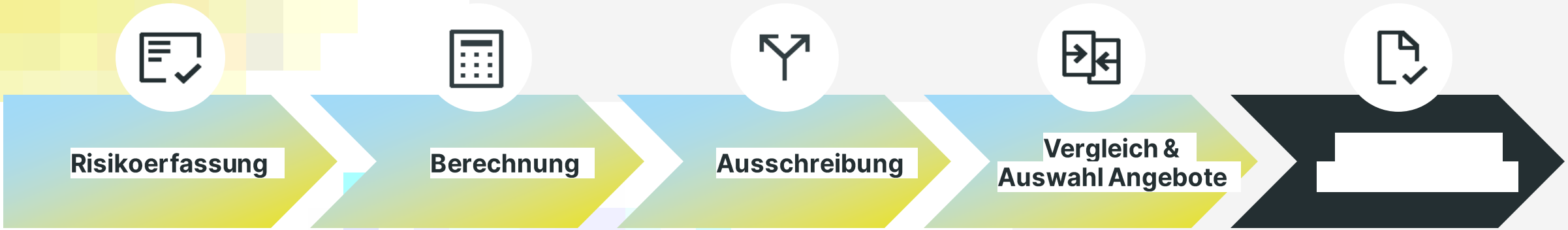
Detaillierter Vergleich aller relevanten Merkmale auf einen Blick

Der neue Vergleich von Rechner- und Ausschreibungsangeboten erlaubt eine noch transparentere Gegenüberstellung...



- Berechnungsergebnisse werden bis zum Ablauf der Gültigkeitsdauer **im Vermittlerprofil gespeichert**
- **Rechner- und Ausschreibungsangebote** können einfach und schnell gegenübergestellt werden
- Ein umfangreicher und transparenter **Vergleich aller Angebote**

Digitale Lösungen können entlang des gesamten Beratungs- und Vertriebsprozesses unterstützen



Alles muss erstellt und dokumentiert werden...



Zum anderen Stapel



Ins MVP



Mailpostfach

Mit der Thinksurance Plattform gelingt der Versicherungsantrag mit nur wenigen Klicks





- Vertragsabschluss mit **nur wenigen Klicks**

- **Automatisch generierte Dokumente** (z.B. IDD konformes Beratungsprotokoll, Angebotsunterlagen für den Kunden, Tarifwerke, etc.)

Das erwartet Sie schon bald auf der neuen Thinksurance Gewerbeplattform

Mit dem neuen Dashboard sehen Sie alle wichtigen Infos auf einen Blick!



- Schneller und transparenter Überblick über Ihre Vorgänge
- Einfache und intuitive Navigation der Plattform
- Vorgänge können ab sofort direkt über das Dashboard ausgewählt und gestartet werden

Dank der neuen Mehrspartenberatung alle Versicherungen in einem Vorgang abschließen



- Mehrere Sparten gleichzeitig beraten

- Kundendaten müssen **nur einmal** angegeben werden

- Umfassender Versicherungsschutz für Ihren Kunden **mit nur wenigen Klicks**

Alle Daten gebündelt in der neuen digitalen Kundenakte



- Alle Beratungen & Basisinformationen von **gebündelt in der Kundenakte**

- **Beratungsprotokolle** werden **automatisch gespeichert** und können jederzeit eingesehen werden

- **Weniger administrativer Aufwand** für Sie!

Und falls Sie doch einmal nicht weiterwissen, unterstützt Sie unser neues Vertriebscenter mit Spartenwissen und Vertriebsmaterialien



Hilfreiches Produktwissen

Hintergrundinformationen und Schadensbeispiele zu unterschiedlichen Sparten

Unterstützende Vertriebsmaterialien

Vorlagen für Kundenanschreiben, One-Pager und Kundenpräsentationen

Umfassender Bedingungsvergleich

Volle Markttransparenz durch den Vergleich aller verfügbaren Tarife einer Sparte ohne Tarifierung

Jetzt wieder einmal zum Anfang zurück ....

Risikoerfassung:

Befüllung eines Fragebogens

Berechnung:

Ein Klick

Ausschreibung:

Auswahl Versicherer

Vergleich & Auswahl Angebote:

Synopse erstellen

Abschluss & Dokumentation:

Deckungsauftrag versenden

ALLE SCHRITTE DES BERATUNGSPROZESSES ÜBER EINE PLATTFORM

Σ Ø 4,8 Std. pro Kunde

mit digitalen Hilfsmitteln

Ihr Vorteil: Die Thinksurance Gewerbeplattform bietet eine Grundlage für mehr Erfolg im Gewerbegeschäft

Automatisierte & effiziente Prozesse

- Reduktion des manuellen Aufwands
- Mehr und schnellere Abschlüsse
- Bessere Kundenberatung
- Informiertere Entscheidungen

Haben Sie Fragen?

Danke!

Bleiben Sie in Kontakt.

SVEN SCHÖNFELD
Chief Sales Officer

+49 178 2445017
sven.schoenfeld@thinksurance.de

THINK SURANCE®